

SUHLRIE

Zahlen bewegen – Zukunft gestalten.

Struktur und Ablauf Businessplan-Entwicklung:

Businessplan Stufe 1		
Privatentnahmen	→	Was brauche ich zum Leben?
↓		
Betriebskosten	→	Welche fixen Kosten kommen auf mich zu?
↓		
Kapazitätsplan	→	Wie viele Stunden kann ich realistisch verkaufen?
↓		
Preiskalkulation	→	Welchen Preis muss mein Produkt haben?
↓		
Umsatzplan	→	Wie hoch sollen meine Umsatzeinnahmen sein?
↓		
Ergebnisplan	→	Reicht der geplante Umsatz aus, alle betrieblichen und privaten Kosten zu decken?
Ist meine Geschäftsidee tragfähig?		

Businessplan Stufe 2		
Investitionen	→	Welche Anschaffungen stehen zum Start an?
↓		
Gründungskosten	→	Welche einmaligen Kosten fallen an?
↓		
Kapitalbedarf	→	Wie viel Kapital brauche ich für den Start?
↓		
Finanzierung	→	Wie viel Kapital kann ich selbst aufbringen, wie viel beschaffen?
↓		
Liquiditätsplan	→	Bin ich jederzeit zahlungsfähig?
Ist meine Geschäftsidee finanzierbar?		